

A renvoyer à l'organisateur **avant le 1<sup>er</sup> décembre 2020**

NOM .....

PRÉNOM .....

ENTREPRISE .....

ADRESSE .....

CODE POSTAL ..... COMMUNE .....

TÉLÉPHONE .....

E-MAIL .....

DATE DE NAISSANCE (exigée par le VIVEA) .....

PRÉCISIONS SUR VOTRE STATUT :

chef exploitation  cotisant solidaire  salarié agricole

autre, préciser .....

ADHÉRENT À UNE ASSOCIATION DU RÉSEAU FNAB :

NON  OUI, laquelle? .....

Je souhaite covoiturer  Je souhaite trouver une solution d'hébergement

Fait à ..... le .....

Signature :

VOS ATTENTES POUR CETTE FORMATION :

J'ai déjà suivi une formation sur ce thème

NON  OUI, laquelle? quand ? .....

Quelles sont les nouvelles pratiques, méthodes et connaissances que je souhaite acquérir ?

.....

.....

.....

.....

.....

### RENSEIGNEMENTS & INSCRIPTIONS



• **AGROBIO PÉRIGORD** •  
Les Agriculteurs **BIO** de Dordogne

7 impasse de la Truffe  
24430 COURSAC  
Tél. 05 53 35 88 18  
contact@agrobioperigord.fr

**Personne à contacter**  
Séverine ALFIERI  
06 74 00 11 27  
s.alfieri@agrobioperigord.fr

*ATTENTION cette formation pourra être mise en place si le nombre de participants est suffisant. (7 personnes)*



## RÉDUIRE SA CHARGE DE TRAVAIL EN MARAICHAGE DIVERSIFIÉ

**OBJECTIF** : OPTIMISER SON TEMPS DE TRAVAIL SUR LES POSTES LES PLUS ÉNERGIVORES EN MARAÎCHAGE : LE DÉSHERBAGE, LA RÉCOLTE LA LOGISTIQUE ET LA VENTE. INTÉGRER L'ENSEMBLE DE CES PROBLÉMATIQUES DANS UNE APPROCHE GLOBALE AFIN DE FACILITER LA COHÉSION DES DÉCISIONS MISES EN ŒUVRE.

### CONTENU

#### Le désherbage

- Évaluation et rationalisation de l'approche désherbage par la systématisation
- Quels outils et stratégies mettre en œuvre sur ma ferme?

#### La logistique

- Faire un diagnostic de sa situation et améliorer son organisation du travail sur les postes récolte, stockage, lavage et conditionnement
- Mieux connaître les outils de récolte, stockage et conditionnement adapté à son exploitation

#### La vente

- Diminuer son temps de vente en augmentant son CA à heure de vente
- Améliorer l'image de son étal et créer un univers qui nous ressemble pour attirer de nouveaux clients

#### La stratégie commerciale

- Les avantages du panier en terme d'optimisation du temps de vente
- Mieux connaître les habitudes de consommation pour mieux envisager la composition de ses paniers
- Mettre en œuvre une réflexion sur la diversité la quantité et la fréquence d'introduction des légumes du panier

**INTERVENANT** : Charles SOUILLLOT

Formateur et conseiller indépendant en maraîchage bio

**Public visé** : Maraîcher.es bio et en conversion de Nouvelle-Aquitaine

**Pré-requis** : aucun.

#### HORAIRES

9h30 - 17h30

#### LIEU

Coursac (24)

#### REPAS

chacun amène son repas et ses couverts

#### TARIFS ET PRISES EN CHARGE

Tarifs : gratuit pour les adhérents et pris en charge par VIVEA (sous réserve de crédits disponibles).

Nouvelles conditions VIVEA en 2018 [ici](#) ou sur le site [www.vivea.fr](http://www.vivea.fr)

Autres cas : Nous consulter.



7-8  
DEC  
2020

PROGRAMME

INFORMATIONS  
PRATIQUES